

Hewlett Packard
Enterprise

HPE GreenLake — interaktywna broszura



ELASTYCZNA INFRASTRUKTURA IT DLA ELASTYCZNYCH DOSTAWCÓW USŁUG

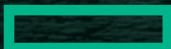
Wykorzystaj model konsumpcyjny
w celu pokonania konkurencji



SPIS TREŚCI

Zwiększanie szybkości, elastyczności i swobody w środowisku IT	1
Dylemat związany z przydziałem zasobów	2
HPE GreenLake: wszystko jako usługa	4
Napędzanie wskaźników zwrotu z inwestycji dla dostawców usług	5

Korzyści dla dostawców usług wynikające ze stosowania modelu płatności zależnych od wykorzystania	6
Tworzenie atrakcyjnych ofert dla klientów z użyciem platformy HPE GreenLake	7
Platforma HPE GreenLake w działaniu	8



ZWIĘKSZANIE SZYBKOŚCI, ELASTYCZNOŚCI I SWOBODY W ŚRODOWISKU IT

Rozwój firmy z pomocą ofert konsumpcyjnych

Ubiegły rok pokazał wartość elastycznych infrastruktur IT, które potrafią błyskawicznie reagować na zmiany obciążeń i wymagań biznesowych. W związku z tym nie będzie już powrotu do starych sposobów zarządzania infrastrukturą IT, a w zamian nastąpi przyspieszone przejście do chmury i modeli obliczeniowych płatności zależnych od wykorzystania.¹

W przypadku dostawców usług w chmurze, usług telekomunikacyjnych i usług zarządzanych skutkiem tego są **coraz większe możliwości ścisłej współpracy z klientami pozwalające na przyspieszenie ich transformacji cyfrowych**. Szansa na uzyskanie przychodów jest ogromna: IDC przewiduje, że 41% z 6,8 bln USD spodziewanych wydatków na infrastrukturę IT do 2023 r. będzie związane z chmurą obliczeniową.²

Do 2024 r. połowa infrastruktury danych będzie używana w chmurze

Ponadto IDC prognozuje, że przed rokiem 2024 ponad 75% infrastruktury na brzegu sieci będzie używane i obsługiwane jako usługa, podobnie jak ponad połowa infrastruktury centrów danych³. Jednak braki umiejętności i zasobów mogą ograniczać możliwości dostawców usług, ponieważ wydatki na konsumpcyjne rozwiązania IT wciąż rosną.

Podobnie jak ma to miejsce w przypadku klientów, Twoja firma może zderzyć się z takimi problemami jak: ograniczone budżety działu IT, braki umiejętności pracowników IT, przestarzała infrastruktura oraz rosnące obciążenia związane z zapewnieniem zgodności i zarządzaniem. Wszystkie problemy można rozwiązać tak samo, jak zrobili to inne organizacje: powierzając codzienną obsługę i konserwację infrastruktury komuś, kto może zrobić to lepiej i taniej.

Tutaj z pomocą przychodzi platforma „wszystko jako usługa” HPE GreenLake, która może zapewnić Ci istotną przewagę. Dzięki platformie HPE GreenLake możesz zapewnić zalety chmury bezpośrednio danym i aplikacjom niezależnie od miejsca, w którym się one znajdują — na brzegu sieci, w kolokacjach lub w centrum danych. Za pośrednictwem samoobsługowego, skalowalnego, płatnego zależnie od wykorzystania środowiska z obsługą typu „wskaż i kliknij” platforma HPE GreenLake świadczy usługi dla najpoważniejszych obciążeń. Nie ma opłat za przenoszenie danych ani za ruch wychodzący, a korzyści obejmują krótszy czas wdrażania, oszczędność kapitału, optymalizację dotychczasowych inwestycji itd. Swoją firmę możesz prowadzić na platformie HPE GreenLake.

¹ Mogą obowiązywać zastrzeżenia

² „Cloud and edge computing are key to 'next normal': IDC”. CRN, październik 2020 r.

³ „The datacenter in 2020 and beyond: more edge, 'as-a-service' and AI”. Redmond magazine, listopad 2019 r.

DYLEMAT ZWIĄZANY Z PRZYDZIAŁEM ZASOBÓW

Nie za dużo i nie za mało

W świecie, w którym zaledwie kilka organizacji dysponuje wewnętrznymi umiejętnościami i zasobami niezbędnymi do samodzielnego przeprowadzania strategicznych transformacji technologicznych, firma 451 Research przewiduje „ciągły rozwój dostawców usług oferujących solidne alternatywy dla hiperskalowych platform chmury”, oprócz wysokiego popytu na usługi zarządzane.⁴

Aby wykorzystać tę możliwość, dostawcy usług muszą rozwiązać dylemat związany z przydziałem zasobów. Podobnie jak inne organizacje, dostawcy usług muszą unikać nadmiernego przydziału zasobów w infrastrukturze IT, ponieważ wydatki na niewykorzystywane zasoby to zmarnowane pieniądze. Nadmierny przydział wywiera również negatywny wpływ na środowisko. Z drugiej strony dostawcy usług prowadzą działalność polegającą na świadczeniu usług licznym klientom o nieprzewidywalnych potrzebach w zakresie IT, dlatego muszą mieć do dyspozycji rezerwę pojemności, która pozwoli im w krótkim czasie sprostać skokom zapotrzebowania. Niewystarczający przydział może doprowadzić do utraty klientów albo braku możliwości zaspokojenia ich potrzeb.

W związku z tym prowadzenie dochodowej firmy zależy od elastycznego i opłacalnego dostępu do **odpowiedniego** poziomu przydzielania zasobów niezależnie od wielkości bieżącego zapotrzebowania.

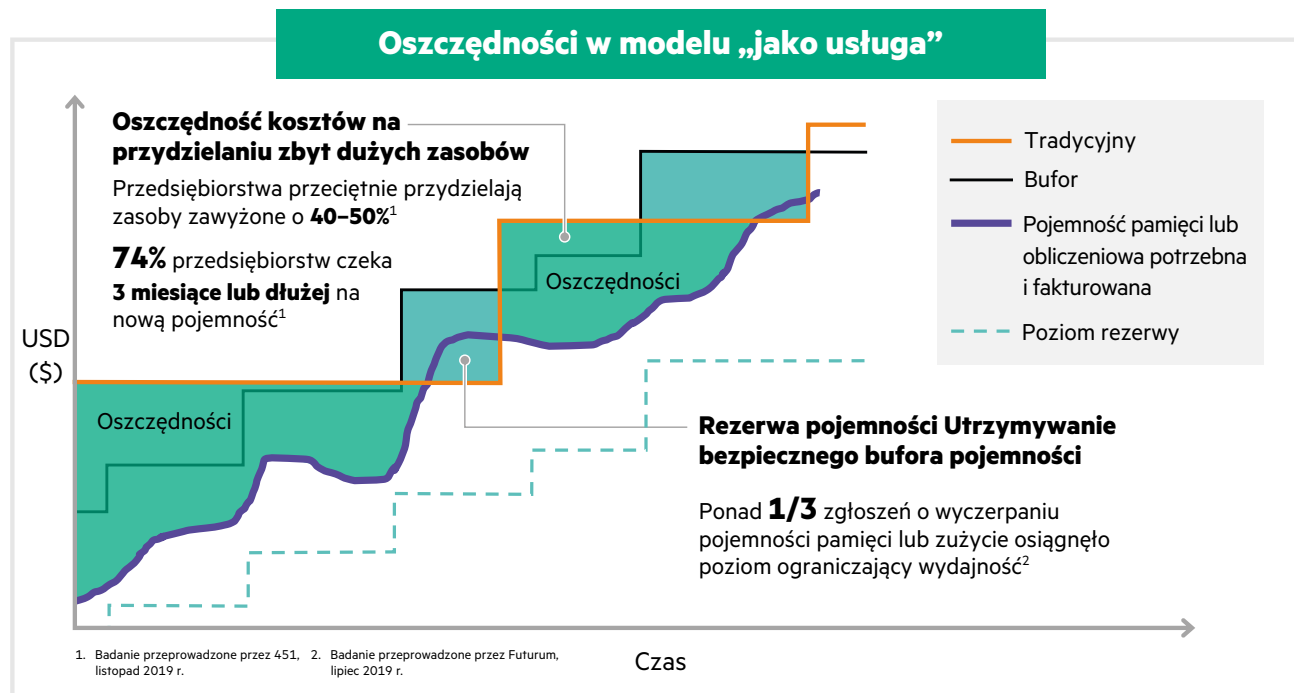
Rozwiązaniem tej łamigłówki jest platforma HPE GreenLake działająca w modelu konsumpcyjnym. Płacisz tylko za to, czego używasz, i wtedy, kiedy tego używasz, ale dostępny jest też bufor pojemności, który możesz szybko włączyć, aby zaspokoić swoje potrzeby. Za wykorzystaną rezerwę pojemności płacisz wtedy, gdy jej używasz — w zależności od użycia koszty rosną lub maleją. Zapewnia to również Twoim klientom ogromną elastyczność ich modeli operacyjnych oraz umożliwia szybkie reagowanie na zmieniające się wymagania rynku.

⁴ „2021 trends in cloud & managed services transformation”. 451 Research Preview Report, grudzień 2020 r.

Rozwiązaniem tej łamigłówki jest platforma HPE GreenLake działająca w modelu konsumpcyjnym.

Płacisz tylko za to, czego używasz, i wtedy, kiedy tego używasz





Model konsumpcyjny HPE GreenLake zaczyna przynosić korzyści finansowe niemal natychmiast. Udostępnia dodatkową pojemność, a za rezerwę pojemności płaci się dopiero w razie jej wykorzystania — w zależności od zużycia koszty rosną lub maleją. Ponadto przy coraz większym poziomie zużycia można liczyć na preferencyjne ceny, co jest modelem bardziej wszechstronnym niż ten oferowany przez większość hiperskalowych dostawców chmury, którzy zazwyczaj dopasowują ceny do zużycia.

ANALIZA PRZYPADKU

Dostarczanie elastycznej kopii zapasowej jako usługi

Firma LAKE Solutions, dostawca usług w chmurze z siedzibą w Szwajcarii, potrzebowała rozwiązania pamięci masowej dla swojej oferty kopii zapasowej jako usługi dostarczanej przez chmurę. Jako Partner Platynowy HPE, firma LAKE zwróciła się do HPE z prośbą o udostępnienie niezawodnego, bezpiecznego i skalowalnego rozwiązania kopii zapasowej, dostarczanego za pośrednictwem platformy HPE GreenLake, które umożliwi jej obsługę nieprzewidywalnego zapotrzebowania klientów z elastycznością i opłacalnością chmury.

W przypadku firmy LAKE elastyczność oznacza zdolność do radzenia sobie ze stałym wyzwaniem, jakim jest niepewność co do pojemności kopii zapasowych, której będą potrzebować klienci na przestrzeni czasu. Rozwiązanie stanowi odpowiedź na to wyzwanie, umożliwiając jednocześnie firmie LAKE zarządzanie kosztami tak, aby jej działalność była zarówno konkurencyjna, jak i dochodowa. Platforma HPE GreenLake pozwala firmie LAKE na elastyczne zwiększanie i zmniejszanie pojemności oraz płać tylko za faktycznie wykorzystaną pojemność.



HPE GREENLAKE: WSZYSTKO JAKO USŁUGA

Skoncentruj się na wynikach biznesowych, zamiast na obsłudze infrastruktury lokalnej

HPE GreenLake pozwala wykorzystać zalety chmury w każdym miejscu, w którym znajdują się aplikacje i dane. Zamiast ponosić znaczne nakłady na sprzęt, który wymaga kosztownej konserwacji, możesz kupić potrzebną moc obliczeniową, pojemność pamięci masowej i zasoby sieciowe w modelu opłat zależnych od wykorzystania. Możesz łatwo zwiększać i zmniejszać skalę zasobów w odpowiedzi na wewnętrzne potrzeby i wymagania Twoje i klientów końcowych.

HPE GreenLake zapewnia doświadczenie chmury w Twoim środowisku, dostarczając pełną ofertę rozwiązań „jako usługa”, które cechują się wyjątkową elastycznością i szybkością wdrażania, zaspokajając wszystkie Twoje potrzeby w zakresie infrastruktury IT. Pozwala to szybko wdrażać szeroką gamę takich usług w chmurze jak konteneryzacja, pamięć masowa, moc obliczeniowa, maszyny wirtualne, ochrona danych, operacje uczenia maszynowego i inne — bez żadnych opłat z góry.

Cztery powody, dla których warto wybrać HPE GreenLake

Opłaty zależne od wykorzystania

Uwolnienie kapitału i zwiększenie elastyczności finansowej.

Zwiększanie i zmniejszanie skali działalności

Bezkarne zwiększanie i zmniejszanie zużycia.

Uproszczenie IT

Jedna platforma samoobsługowa umożliwia centralizację obsługi i widoczności całego środowiska hybrydowego IT.

Automatyzacja rutynowych zadań związanych z zarządzaniem

Łatwiejsze monitorowanie chmur lokalnych i publicznych oraz zarządzanie nimi z pomocą ekspertów technicznych HPE.

HPE GreenLake pozwala lokalnie uzyskać korzyści finansowe modelu „jako usługa” na podobieństwo chmury, z płatnościami zależnymi od wykorzystania, bez nakładów kapitałowych z góry i bez nadmiernego przydziału zasobów infrastruktury. Zapewnia pełną przejrzystość i kontrolę kosztów, umożliwiając z kolei dostawcom usług zoptymalizowanie właściwego połączenia obciążeń publicznych, prywatnych i lokalnych w celu zaspokojenia potrzeb Twoich i Twoich klientów.

Usługi wchodzące w zakres rozwiązania obejmują rutynowe wsparcie i serwis, a usługi opcjonalne HPE GreenLake Management Services uzupełniają je o funkcje zdalnego monitorowania, obsługi, aktualizacji i zarządzania. HPE GreenLake Central to kompleksowe źródło informacji o wykorzystaniu i kosztach na poziomie całej infrastruktury hybrydowej.

Dostawcy usług chcący obsługiwać środowisko wielodostępu mogą nawiązać współpracę z partnerem ekosystemu zatwierdzonym przez HPE.

NAPĘDZANIE WSKAŹNIKÓW ZWROTU Z INWESTYCJI DLA DOSTAWCÓW USŁUG

Skalowalne przydzielanie zasobów IT na potrzeby dynamicznie zmieniającej się działalności

Dzięki HPE GreenLake dynamiczni dostawcy usług uzyskują dostęp do technologii IT tak elastycznych, jak ich działalność. Przejście na infrastrukturę z opłatami zależnymi od wykorzystania przynosi całą gamę korzyści technicznych i finansowych, umożliwiając Twojej firmie skuteczniejsze konkurowanie w sektorach chmury, rozwiązań „jako usługa” i usług zarządzanych.

HPE GreenLake może zmienić Twoją firmę na trzy sposoby:

Większa szybkość

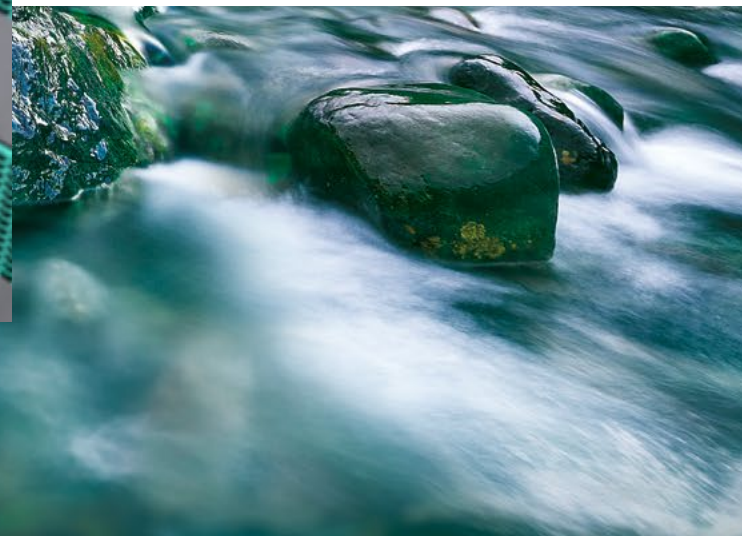
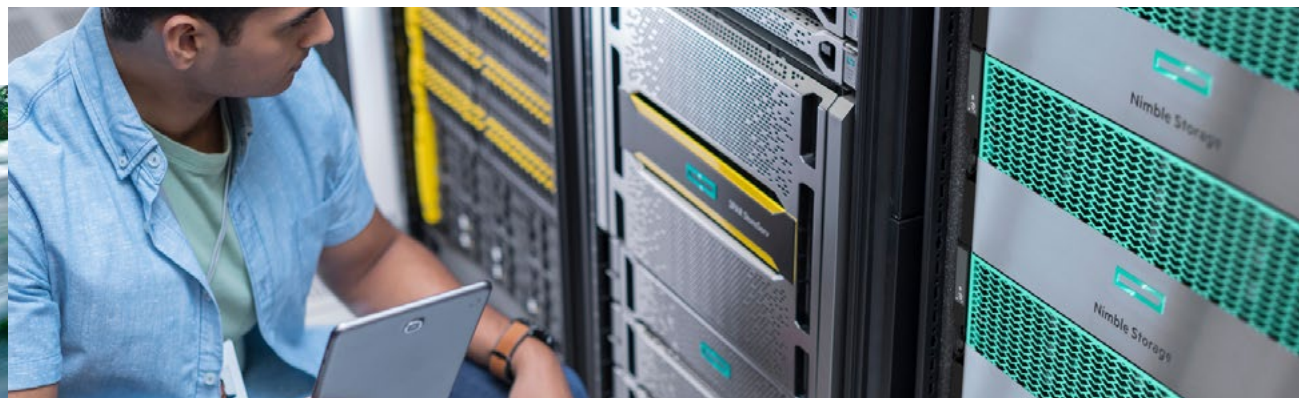
- **Szybkość przydziału zasobów:** Dzięki platformie HPE GreenLake przydział zasobów dla nowych usług lub zwiększanie mocy obliczeniowej sprowadza się do ich włączenia lub skorzystania z funkcji samoobsługi dostępnych w HPE GreenLake Central na potrzeby zautomatyzowanego wdrażania. Wspólne zarządzanie pojemnością na bieżąco umożliwia wprowadzanie dodatkowej pojemności w miarę potrzeb, wyprzedzając zapotrzebowanie.
- **Szybkość wprowadzania na rynek:** Nie trzeba tracić czasu w oczekiwaniu na zasoby. Nowe usługi i oferty dla klientów można wdrażać dużo szybciej.
- **Szybkość zwrotu nakładów:** Niższe koszty i wyższa wydajność skracają czas zwrotu z inwestycji.

Większa elastyczność

- **Elastyczne koszty:** Model płatności zależnych od wykorzystania umożliwia lepszą koordynację kosztów z przychodami. Efektywność przekłada się na niższy koszt posiadania.
- **Elastyczny przydział zasobów:** Niebezpieczeństwo nadmiernego przydziału lub niedostatecznego przydziału zasobów staje się problemem przeszłości.
- **Elastyczna działalność:** Masz dostęp do infrastruktury, która rozwija się wraz ze zmieniającymi się potrzebami Twojej firmy i jej klientów, a ponadto możesz korzystać z najnowszych technologii.

Swoboda

- **Koniec z niespodziewanymi kosztami:** Przejrzyste zasady ustalania cen zapewniają większą przewidywalność kosztów świadczenia usług, dając Ci pewność w budowaniu modeli cenowych dla klientów.
- **Koniec z nieplanowanymi przestojami:** Wydajne narzędzia automatyzacji i zarządzania, w połączeniu z fachowymi zasobami technicznymi, przekładają się na skrócenie czasu przestojów.
- **Swoboda rozwoju:** Możliwość tworzenia lub optymalizowania własnych platform chmurowych, z możliwością połączenia z usługami hiperskalowymi, gdy jest to niezbędne w celu wsparcia środowiska hybrydowego. Możesz testować, eksperymentować i płacić w miarę rozwoju.
- **Uwolnienie od cyklu modernizacji:** Modernizacja technologii jest nieodłącznym elementem rozwiązań HPE GreenLake. Przekłada się to na wyższą jakość usług dla klientów oraz dostęp do wydajnej platformy budowania oferty usług.



KORZYŚCI DLA DOSTAWCÓW USŁUG WYNIKAJĄCE ZE STOSOWANIU MODELU PŁATNOŚCI ZALEŻNYCH OD WYKORZYSTANIA



Szybsza realizacja korzyści

Szybsze wdrażanie aplikacji i usług

o **75%** krótszy czas wdrażania projektów IT⁵

Uproszczona infrastruktura IT

Odciążenie personelu, aby mógł skupić się na zadaniach przynoszących wartość dodaną

o **40%** większa produktywność personelu IT⁵

Ekonomiczność chmury

Brak nakładów kapitałowych, mniejsze ryzyko nadmiernego przydziału lub niedostatecznego przydziału

Do **40%** oszczędności na całkowitym koszcie posiadania⁵

Większa kontrola

Optymalizacja wydajności, opóźnień, ryzyka i kosztów

85% mniej nieplanowanych przestojów⁶

⁵ „Analiza ekonomiczna Total Economic Impact rozwiązania HPE GreenLake: korzyści biznesowe i oszczędność kosztów płynące z HPE GreenLake”. Badanie Forrester Total Economic Impact na zlecenie HPE, czerwiec 2020 r.

⁶ „Wartość biznesowa usług HPE GreenLake Management Services”. Opracowanie IDC sponsorowane przez HPE, styczeń 2020 r.

ANALIZA PRZYPADKU

Elastyczne wykorzystanie wydajności serwerów i pojemności pamięci masowej zgodnie ze zmiennymi wymaganiami klientów

Firma Sopra Steria wykorzystuje HPE GreenLake do świadczenia hostowanych usług IT na rzecz szerokiego grona klientów z elastycznymi płatnościami zależnymi od wykorzystania. Zapewnia to firmie Sopra Steria możliwość szybkiego, sprawnego skalowania wydajności i pojemności w miarę wzrostu potrzeb klientów indywidualnych bez ponoszenia kosztów związanych z zakupem dodatkowego sprzętu.

Efektywność i elastyczność uzyskiwana przez firmę Sopra Steria za pośrednictwem HPE GreenLake i HPE Synergy stanowią ważny aspekt działalności, ponieważ eliminują nakłady inwestycyjne oraz redukują koszty operacyjne i kadrowe o 15–30%, w zależności od usługi. Największą zaletą jest poprawa elastyczności i możliwość skalowania na żądanie. Poświęcając mniej czasu na utrzymanie systemów i przydzielanie pojemności, zespół IT firmy Sopra Steria może przeznaczyć go więcej na ważniejsze projekty biznesowe.

TWORZENIE ATRAKCYJNYCH OFERT DLA KLIENTÓW Z UŻYCIEM PLATFORMY HPE GREENLAKE

Wyróżnianie się na konkurencyjnym rynku

Twoja działalność jako dostawcy usług jest dochodowa wtedy, gdy klienci wiedzą, że możesz zająć się ich usługami i infrastrukturą IT lepiej i taniej niż oni sami. W dzisiejszym konkurencyjnym świecie ważne jest także zademonstrowanie, że potrafisz świadczyć usługi, które są równie skalowalne, elastyczne i konkurencyjne cenowo, jak rozwiązania usług w chmurze oferowane przez hiperskalowych dostawców chmury.

Przenosząc infrastrukturę IT do modelu konsumpcyjnego za pomocą rozwiązania HPE GreenLake, możesz zwiększyć zadowolenie klientów i zdobyć cenną przewagę konkurencyjną. Platforma umożliwia błyskawiczne tworzenie innowacyjnych rozwiązań i usług dodatkowych odpowiadających na zmieniające się potrzeby klientów. A co najważniejsze, wszystko to jest możliwe w cenie akceptowalnej dla klientów końcowych.

Cztery sposoby, dzięki którym HPE GreenLake pozwala wyróżnić Twoją ofertę rozwiązań „jako usługi” i rozwiązań w chmurze

Brak ukrytych kosztów

HPE GreenLake to jedyny model, w którym cena staje się coraz lepsza w miarę zużywania zasobów. W miarę rozwoju działalności można podzielić się oszczędnościami z klientami lub zwiększyć marżę firmy.

Brak kosztów pobierania danych

W przypadku HPE GreenLake przenoszenie danych nie wiąże się z kosztami pobierania danych, a zmniejszanie skali jest równie łatwe jak jej zwiększanie.

Usprawnienie obsługi klienta

Możesz zaoferować klientom o złożonych środowiskach bardziej spersonalizowaną i dostosowaną do potrzeb obsługę niż hiperskalowa konkurencja.

Większa zgodność z przepisami

Dzięki HPE GreenLake możesz oferować zalety chmury publicznej w połączeniu z własnym, uważnym podejściem do krajowych lub branżowych wytycznych w zakresie niezależności danych.

ANALIZA PRZYPADKU

Dostawca usług z Nowej Zelandii buduje większą i bardziej konkurencyjną firmę

Gdy firma CCL połączyła się z firmą Revera Cloud Services, stała się jednym z największych w Nowej Zelandii dostawców usług zarządzania IT i usług w chmurze. Dla połączonej organizacji trzeba było zbudować platformę obliczeniową nowej generacji. W celu lepszego zarządzania zasobami obliczeniowymi firma CCL nabyła infrastrukturę HPE Synergy za pośrednictwem HPE GreenLake.

„Jedną z zalet platformy HPE GreenLake jest usługa instalacji” — mówi Evan Greenwood, dyrektor ds. projektu uproszczenia infrastruktury jako usługi (IaaS) w firmie CCL. „Zwykle płacimy za serwer i tyle — dostajesz serwer w pudełku i rób, co chcesz, żeby go zainstalować. Razem z platformą HPE GreenLake dostaliśmy usługę instalacji i lepsze wsparcie, niż otrzymalibyśmy normalnie za podobną kwotę”.

PLATFORMA HPE GREENLAKE W DZIAŁANIU

Opinie dostawców usług

Wielu dostawców usług na całym świecie przechodzi już na konsumpcyjny model IT na platformie HPE GreenLake, aby zoptymalizować swoje środowiska, koncentrując jednocześnie swoje skromne zasoby wewnętrzne na działaniach strategicznych, które mają znaczenie dla ich klientów. Ich zdaniem istnieje wiele powodów, dla których myślący perspektywnie dostawcy usług wybierają platformę HPE GreenLake, aby rozwijać swoje firmy i przygotowywać je na przyszłość:

“

Dzięki HPE GreenLake możemy zwiększyć zadowolenie klientów. Możemy szybciej reagować na potrzeby klientów i dawać im wartość. Ryzyko w działalności jest mniejsze, ponieważ serwery i pamięć masowa są na bieżąco konserwowane i aktualizowane przez HPE. A model finansowy płatności na bieżąco sprawdza się zarówno dla firmy Sopra Steria, jak i naszych klientów. Wszyscy na tym zyskują.

Tor Neset, dyrektor technologiczny, Sopra Steria

”

“

Połączone doświadczenie naszych firm i technologie dostarczane przez HPE GreenLake pozwalają stworzyć fantastyczną propozycję dla naszych klientów. Będziemy teraz w stanie zaoferować to, co najlepsze, zarówno w dziedzinie infrastruktury chmury prywatnej, jak i publicznej, dając klientom dostęp do wiodących na świecie i niezwykle bezpiecznych technologii zbudowanych od podstaw z myślą o chmurze.

Bill Dawson, dyrektor generalny, Wavenet

”

“

Największy problem, z jakim borykaliśmy się w przeszłości, polegał na tym, że musieliśmy zainwestować z góry duże kwoty w pojemność, a gdy klient chciał z powrotem zmniejszyć skalę, wciąż ponosiliśmy ten koszt.

Dzięki platformie HPE GreenLake obserwujemy teraz efektywny koszt naszej infrastruktury z miesiąca na miesiąc na podstawie wykorzystania. To dużo bardziej przejrzyste i elastyczne.

Daniele Palazzo, dyrektor operacyjny, LAKE Solutions

”

Dokonaj właściwego zakupu.
Skontaktuj się z naszymi
doradcami handlowymi.



Czat



E-mail



Telefon



Bądź na bieżąco

Mądrzejszy rozwój działalności dostawcy usług z pomocą modelu konsumpcyjnego HPE GreenLake. Elastyczność chmury z kontrolą rozwiązań lokalnego.

Skontaktuj się z jednym z naszych przedstawicieli, aby dowiedzieć się, jak przyspieszyć rozwój firmy za pomocą infrastruktury IT tak elastycznej jak Ty.

© Copyright 2021 Hewlett Packard Enterprise Development LP. Informacje zawarte w niniejszym dokumencie mogą ulec zmianie bez wcześniejszego powiadomienia. Jedyne gwarancje, jakich udziela Hewlett Packard Enterprise na swoje produkty i usługi, są określone w wyraźnych oświadczeniach gwarancyjnych dostarczanych wraz z takimi produktami i usługami. Żadne informacje przedstawione w niniejszym dokumencie nie powinny być interpretowane jako dodatkowa gwarancja. Hewlett Packard Enterprise nie ponosi odpowiedzialności za ewentualne błędy techniczne lub redakcyjne bądź pominięcia w niniejszym dokumencie.

a00116695PLE, wrzesień 2021 r.



**Hewlett Packard
Enterprise**