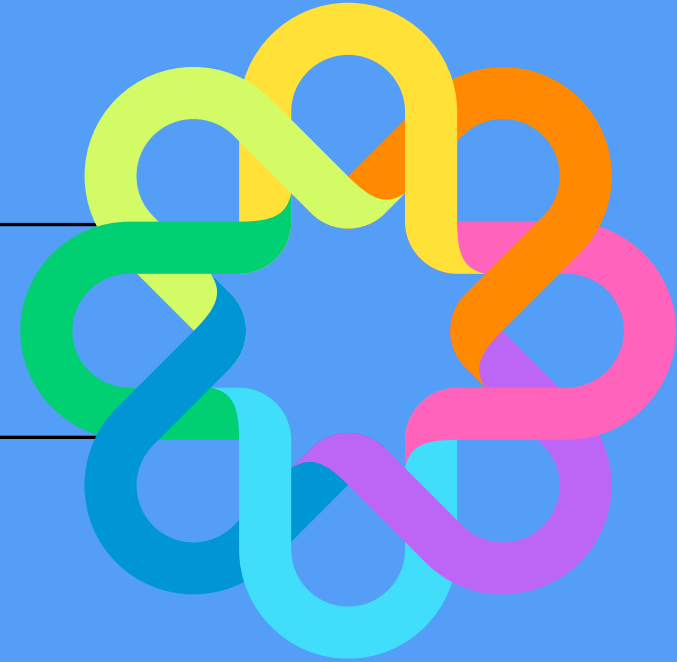


---

# HP Business Partner Program

---



# Warum HP? Unser Angebot – sofort!



## Business Partner

Exklusiv für Business Partner

### TOP VALUE

- Die meist verkauften PC Produkte auf einen Blick
- Attraktive Preise – sofort und unkompliziert über die Distribution
- Gute Verfügbarkeit und Preisstabilität

Im Distributor Shop erhältlich

### SPEED PRICING

- Für kleine und mittlere Endkundenprojekte
- Sonderkonditionen und sofortiger Preis über die Shops der Distributoren
- Staffelpreise je nach Größe des Projektes
- Ausgewählte Fokus-Produkte

Im Distributor Shop erhältlich

### QUOTING ON BEHALF

- Für Endkundenprojekte bis zu beliebiger Größe
- Der Distributor gibt die Projektanfrage für Sie bei HP ein
- Projektpreise mit Preisgarantie bei Endkundennennung
- Gesamtes HP Portfolio

Freigabe im  
HP Business Partner Portal unter  
“Products – Special Pricing  
Authorization”

### HOT OFFERS

#### Bonusprogramm

- Top Value PC und Print Angebot pro Monat
- 50€ Cashback ZUSÄTZLICH auf Top Value und ausgewählte Printing Produkt
- Rabatt kann 6 Wochen nach Quartalsende über das Business Partner Portal eingelöst werden

Einlösung im  
HP Business Partner Portal unter  
„Rewards“

# HP Business Partner Programm

Als HP Business Partner profitieren Sie nicht nur davon, Ihren Kunden die sicherste und innovativste Hardware in den Bereichen Printing und Computing anbieten zu können, sondern von vielen Leistungen, die Ihnen den Arbeitsalltag erleichtern. Lassen Sie sich die Vorteile des HP Business Partner Programms nicht entgehen.



Attraktive Projektpreise für Computing und Printing Hardware



Umfangreiches Bonusprogramm



Attraktive Promotionen und Aktionen



Angebotserstellung innerhalb weniger Stunden über unsere HP Distribution



Nutzung des HP Business Partner Logos



Marketingunterstützung zur Stärkung Ihrer Marke



Online Partner Portal mit aktuellen Informationen



Direkter Kontakt durch unsere HP Distribution



[HP Business Partner Programm Broschüre DE](#)

[HP Business Partner Programm Broschüre AT](#)

# HP Business Partner Programm

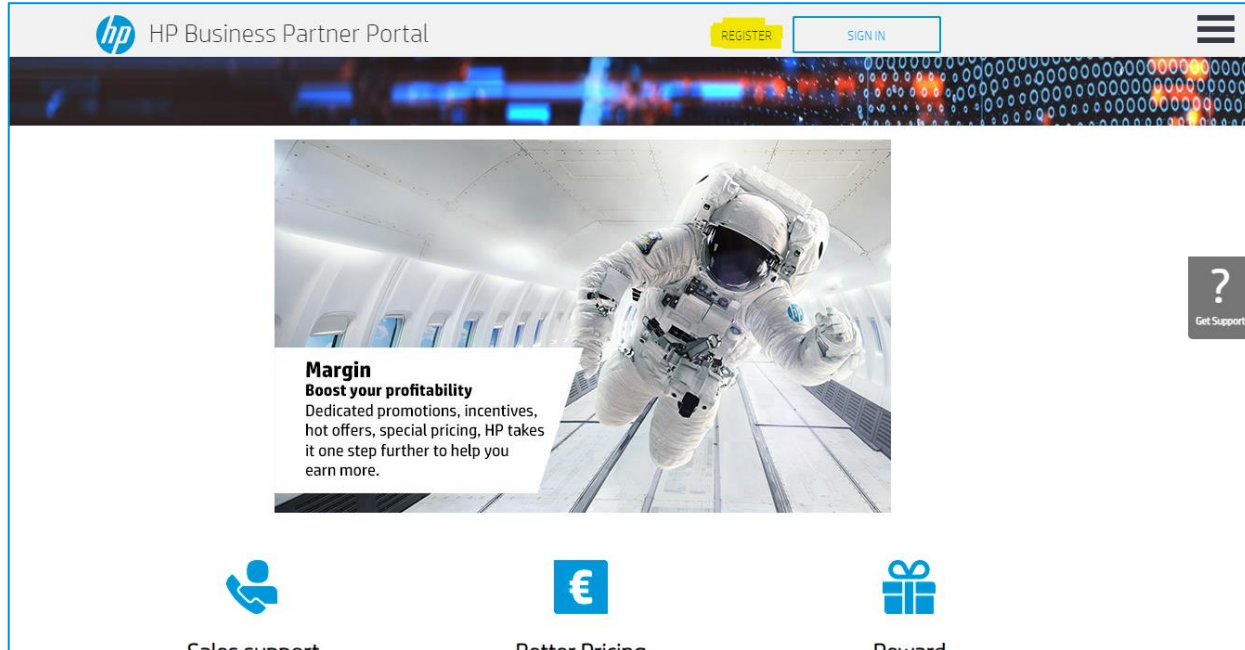
## Wie kann ich mich registrieren?

Bitte beachten Sie:

Mit Ihrer Registrierung in das HP Partner Programm schließen Sie KEINEN Vertrag mit HP oder einem dritten Partner. Es geht lediglich darum, Ihre Daten in das System von HP zu bekommen, damit wir Ihnen die Vorteile des Programms zukommen lassen können.

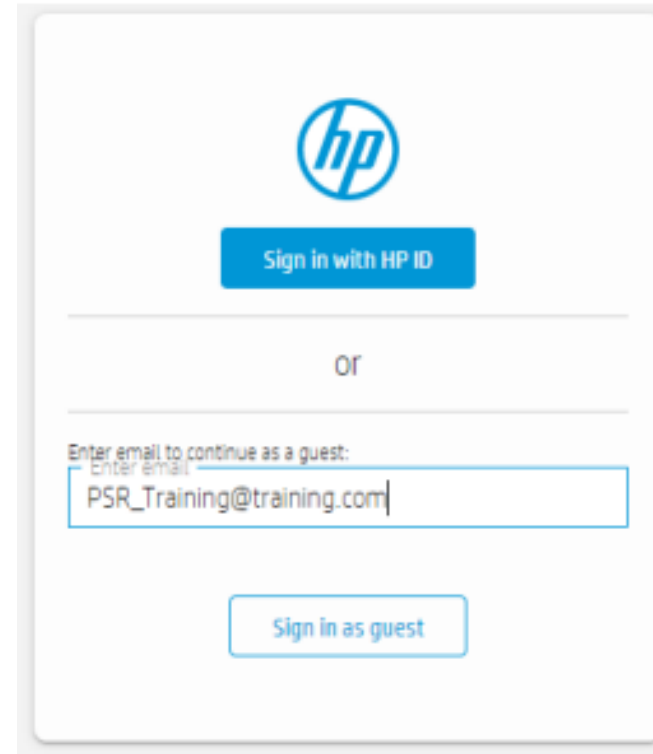
Dafür müssen Sie bitte lediglich unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen akzeptieren.

# HP Partner Business Programm Registrierung



<https://partner.hp.com/web/upp-sbso/login>

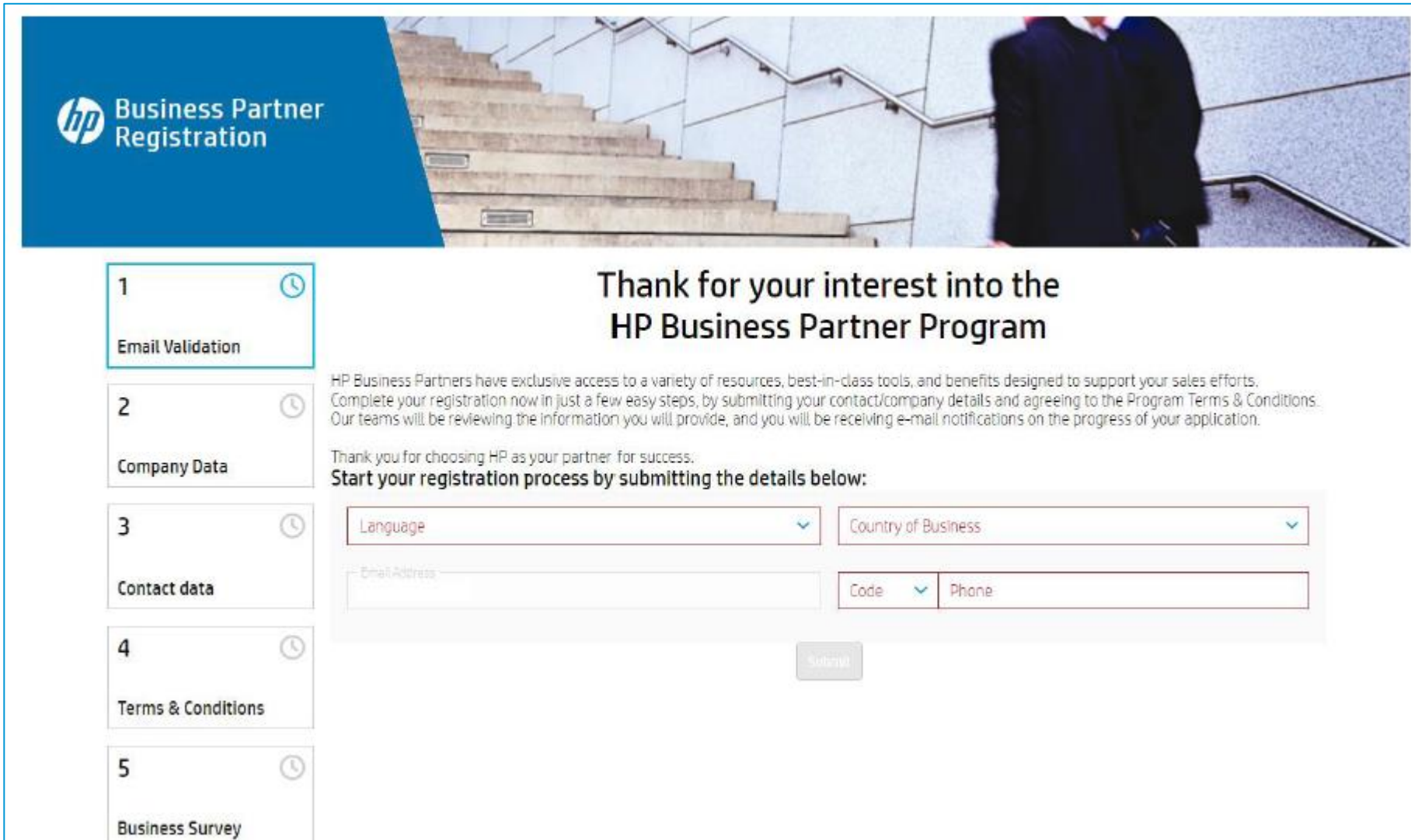
Bitte diesen Link nutzen und auf "Register" klicken



Sie werden in das Registrierungstool weitergeleitet.

Bitte geben Sie Ihre email Adresse ein und klicken Sie auf "Log in als Gast" (Sign in as guest)

# HP Partner Business Programm Registrierung



The image shows a screenshot of the HP Business Partner Registration website. At the top left, there is a blue banner with the HP logo and the text 'Business Partner Registration'. Below this, a navigation sidebar on the left lists five steps: 1. Email Validation, 2. Company Data, 3. Contact data, 4. Terms & Conditions, and 5. Business Survey. The main content area features a large heading 'Thank for your interest into the HP Business Partner Program' and a paragraph of introductory text. Below the text, there is a form with several input fields: 'Language' and 'Country of Business' are dropdown menus, 'Email Address' is a text field, and 'Code' and 'Phone' are also dropdown menus. A 'Submit' button is located at the bottom of the form. The background of the page shows a blurred image of a person in a suit walking up a set of stairs.

**hp Business Partner Registration**

**1** Email Validation

**2** Company Data

**3** Contact data

**4** Terms & Conditions

**5** Business Survey

## Thank for your interest into the HP Business Partner Program

HP Business Partners have exclusive access to a variety of resources, best-in-class tools, and benefits designed to support your sales efforts. Complete your registration now in just a few easy steps, by submitting your contact/company details and agreeing to the Program Terms & Conditions. Our teams will be reviewing the information you will provide, and you will be receiving e-mail notifications on the progress of your application.

Thank you for choosing HP as your partner for success.  
**Start your registration process by submitting the details below:**

Language Country of Business

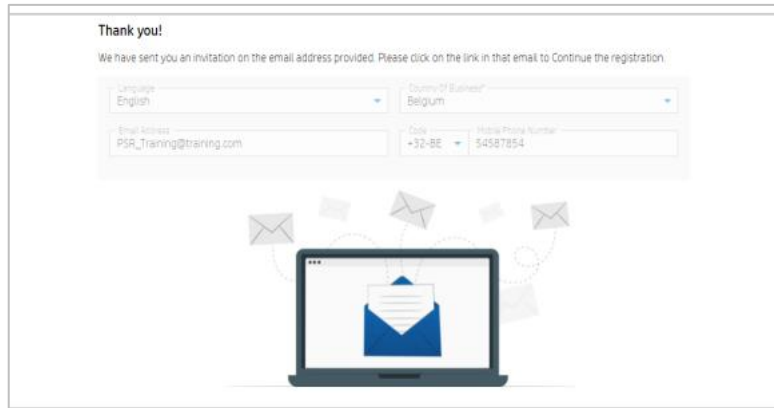
Email Address Code Phone

Submit

Eine neue Seite wird sich öffnen.  
Hier können Sie wählen, in welcher Sprache Sie fortfahren möchten. Außerdem geben Sie bitte Deutschland als Land für Ihr Geschäft ein. Ihre email Adresse ist bereits vorausgefüllt, wir bitten Sie um eine Telefonnummer für die spätere Kontaktaufnahme.

# HP Partner Business Programm Registrierung

Jetzt gibt es zwei Möglichkeiten:



Sobald Sie die Daten abgeschickt haben, erhalten Sie eine Einladungs-Mail.

- 1. Ihre email existiert noch nicht in unserer Datenbasis**  
Eine Suchmaske öffnet sich, bitte suchen Sie nach Ihrem Unternehmen und bestätigen Sie, indem Sie dieses Auswählen. Wenn Sie ihr Unternehmen nicht finden, wählen Sie bitte “Keine der genannten Optionen” (none of the above).
- 2. Ihre email ist bereits einer HP Kundennummer (HP PPID) zugeordnet**  
Das System wird die verlinkten Informationen anzeigen und nach Ihrer Bestätigung fragen. Wenn Sie bestätigen, können Sie die Daten noch aktualisieren.

# HP Partner Business Programm Registrierung

## Ihre email existiert noch nicht in unserer Datenbasis

Sollten Sie Ihr Unternehmen in der Vorauswahl selektieren können, werden die existierenden Daten vorausgefüllt.

Sollten Sie kein Unternehmen auswählen, bleiben die Felder leer und können durch Sie befüllt werden.

## Ihre email ist bereits einer PPID zugeordnet

Sie können die Selektion ändern oder Ihr Unternehmen neu anlegen.

Please provide or update your company details.

<input type="text" value="Company Name"/>	<input type="text" value="VAT ID"/>
<input type="text" value="Address 1"/>	<input type="text" value="Address 2"/>
<input type="text" value="Address 3"/>	<input type="text" value="Postal Code"/>
<input type="text" value="City"/>	<input type="text" value="Country&lt;br/&gt;Belgium"/>
<input type="text" value="Code"/> <input type="text" value="Company Phone Number"/>	<input type="text" value="Company Website"/>

Bitte klicken Sie dann auf "Fortfahren" (Continue)



# HP Partner Business Programm Registrierung

Please provide Contact Information

**User Details**

First Name	Last Name
Job Role	Job Role
Code +32-BE Work Phone Number*	Code +32-BE Mobile Phone Number* 54587854

Can HP contact you with additional offers, support, updates and news? Can HP contact you with additional offers, support, updates and news?

Email\*  Yes  No

Phone\*  Yes  No

**General Manager**  
This individual must be a signatory authority and have the ability to represent your company in all legal, regulatory and compliance matters.

I am the General Manager

First Name	Last Name*
Corporate Email*	<small>NO general email addresses such as info@, sales@, contact@ are accepted. Policy on CORPORATE email applies (NO generic email address with domain such. @gmail, @yahoo, @hotmail). Email domain must match company domain.</small>
Job Title	Job Function
Code +32-BE Fixed Phone Number*	Code +32-BE Mobile Phone Number*

Continue

## Kontaktdaten

Bitte machen Sie jetzt Angaben zu Ihren Kontaktdaten und zu Ihrer Geschäftsführung. Außerdem können Sie Ihre Präferenz zur Art der Kontaktaufnahme angeben (email/Telefon).

# HP Partner Business Programm Registrierung

## Allgemeine Geschäftsbedingungen

Bitte akzeptieren Sie unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen, um Ihre Registrierung abzuschließen. Dazu erhalten Sie ein email von uns, in dem Sie den Link finden – Sie müssen nur ein Häkchen setzen.

Please read the below Terms and Conditions.  
You need to accept them in order to become a Business Partner.  
Please read the below Terms and Conditions.

You need to accept them in order to become a Business Partner.

Need more time? You can continue the registration and an email with the T&C and the link where to accept them will be sent to your e-mail address.  
Please be aware that the registration will not be processed until you accept the T&C's.

### HP Business Partner Terms & Conditions

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Donec in aliquam tortor. Praesent pretium purus in ligula pellentesque egestas. Vestibulum scelerisque eros quam, sodales porta lacus auctor sed. Sed nec ex id nunc vehicula suscipit. Curabitur ac ante a nulla iaculis eleifend. Nunc porta nulla ut viverra tristique. Etiam tempus nisi et urna efficitur feugiat. Sed bibendum dolor magna, id bibendum leo convallis non. Duis suscipit porttitor pulvinar. Quisque felis orci, cursus non diam in, congue dapibus risus. Morbi ac mi tellus. Sed molestie sollicitudin purus quis mollis. Aenean elementum ultrices elit, in scelerisque dui volutpat quis. Phasellus efficitur dapibus odio ut molestie. Maecenas porta semper diam, id placerat ex ultrices a. Aenean ornare augue vel vestibulum malesuada. Phasellus finibus eu mauris id lacinia. Aenean eu mollis orci. Aenean at lacus ipsum. Duis rutrum non enim vel tristique. Maecenas pulvinar, lorem ac viverra placerat, mi nisl dapibus massa, nec semper dolor eros ac turpis. Praesent magna velit, sollicitudin a vehicula in, convallis id velit. Sed dignissim dictum elementum. Sed id mi ac felis condimentum cursus sed ut nunc. Phasellus commodo consequat ex, vitae sodales massa. Praesent vel sollicitudin nulla. Nam at lacus rhoncus, porttitor lectus nec, lacinia ligula. Nunc sed urna sit amet est feugiat eleifend id et turpis. Curabitur ultrices viverra quam ac venenatis. Suspendisse luctus nec tellus in pulvinar. Aenean iaculis finibus neque, non auctor leo efficitur in. Vivamus in diam elit. Fusce consectetur in felis id ullamcorper. Nulla nec libero quis ipsum dignissim suscipit. Integer consectetur non risus at sagittis. In fringilla ornare faucibus. Sed convallis leo sit amet massa mattis accumsan a ut ante. Quisque imperdiet tristique suscipit. Pellentesque commodo tincidunt quam aliquet maximus. Vestibulum ante ipsum primis in faucibus orci luctus et ultrices posuere cubilia curae; Quisque congue nibh sed rhoncus rutrum. Nam lacinia finibus tincidunt. Morbi facilisis diam nec lectus dignissim, vel tristique orci gravida. Morbi ante sapien, feugiat eu ornare sed, accumsan facilisis justo. Proin auctor risus est. Aenean interdum, nibh eget varius facilisis, magna turpis porttitor nisi, ac rhoncus diam risus ultricies sem. Sed et laoreet mauris. Cras cursus sollicitudin finibus. Vivamus tincidunt ut magna nec scelerisque. Pellentesque magna urna, ullamcorper non urna non, sodales gravida lacus. Maecenas feugiat est et volutpat iaculis. Phasellus in euismod dolor. Sed tempus erat diam, ut pretium nisi commodo quis. Sed quis sem ac nisl malesuada dictum a ac urna. Mauris ac pulvinar orci. In quis enim orci. Morbi sed tincidunt eros, vel porttitor tellus. Duis fringilla diam sit amet accumsan fermentum. Nunc a cursus ipsum. Fusce vel consequat nisl, sed ornare nulla. Nunc non lectus ut libero condimentum laoreet. Aenean nec purus quis felis sagittis suscipit quis non leo. Suspendisse fermentum dolor vel dui dignissim, sit amet tempus turpis elementum. Ut porttitor vestibulum mauris, nec luctus quam porttitor in. Donec a eleifend ex. Proin magna ipsum, vulputate at augue vitae, faucibus facilisis enim. Donec viverra libero vitae purus tristique. Cit amet iaculis nulla feugiat. Etiam hendrerit leo vel convallis aeneas. Pellentesque in risus mattis. Pharetra nibh non, tempor ante. Vestibulum et

Please check this box to indicate you have read and agree to our User Agreement and Privacy Policy.  
I represent & warrant that I am authorized to bind the Company to these terms.

Continue

# HP Partner Business Programm Registrierung

## Fragen zu Ihrem Geschäftsprofil

Bitte machen Sie noch einige hilfreiche Angaben zu Ihrem Unternehmen.

Please, provide Company Business Profile

Number of Employees \*

Territory Coverage \*

Total Revenue \*

Channel Business Model \*

Value Added Reseller  
Provides value added solutions involving configuration, integration and support of Hardware products/services usually with marketing and sales assistance.

Traditional Dealer  
(T dedicated hybrid reseller with a combination of storefront, inbound and outbound sales forces, who sells to small and medium size companies and resells standard products (PCs, portables, peripherals, package SW and basic networks).

System Integrator  
Large system house: supplies custom solutions involving the integration of hardware, custom or standard software and project management expertise.

Independent Software Vendor  
Solution provider: who does not sell hardware, but may create and/or support software. Offers major capabilities in training, consulting and support.

E-seller (Commercial)  
Internet-only reseller: Sells to end users solely over the internet.

Refiller  
Reseller who is predominantly involved in the supply of stationary products.

Contact Stationer  
Supplies-only refiller and/or re-manufacturer.

Customer Type \*

0%  
Type specific percentage and be sure all boxes add up to 100%.

Large Accounts (1000+)	<input type="text"/>	Mid Market (100+)	<input type="text"/>
Small Business/Small Office (1+)	<input type="text"/>	Public Segment	<input type="text"/>
Education	<input type="text"/>	Mass Market	<input type="text"/>

Total annual revenue mix \*

0%  
Type specific percentage and be sure all boxes add up to 100%.

Hardware PC	<input type="text"/>	Hardware Print	<input type="text"/>
Service	<input type="text"/>	Software	<input type="text"/>
Other	<input type="text"/>	Ink and Toner	<input type="text"/>

Do you have a physical Shop/Showroom? \*

Yes  No

Vertical Markets \*

Primary \*

Secondary

Share of Wallet with HP (%)

Share of Wallet with HP

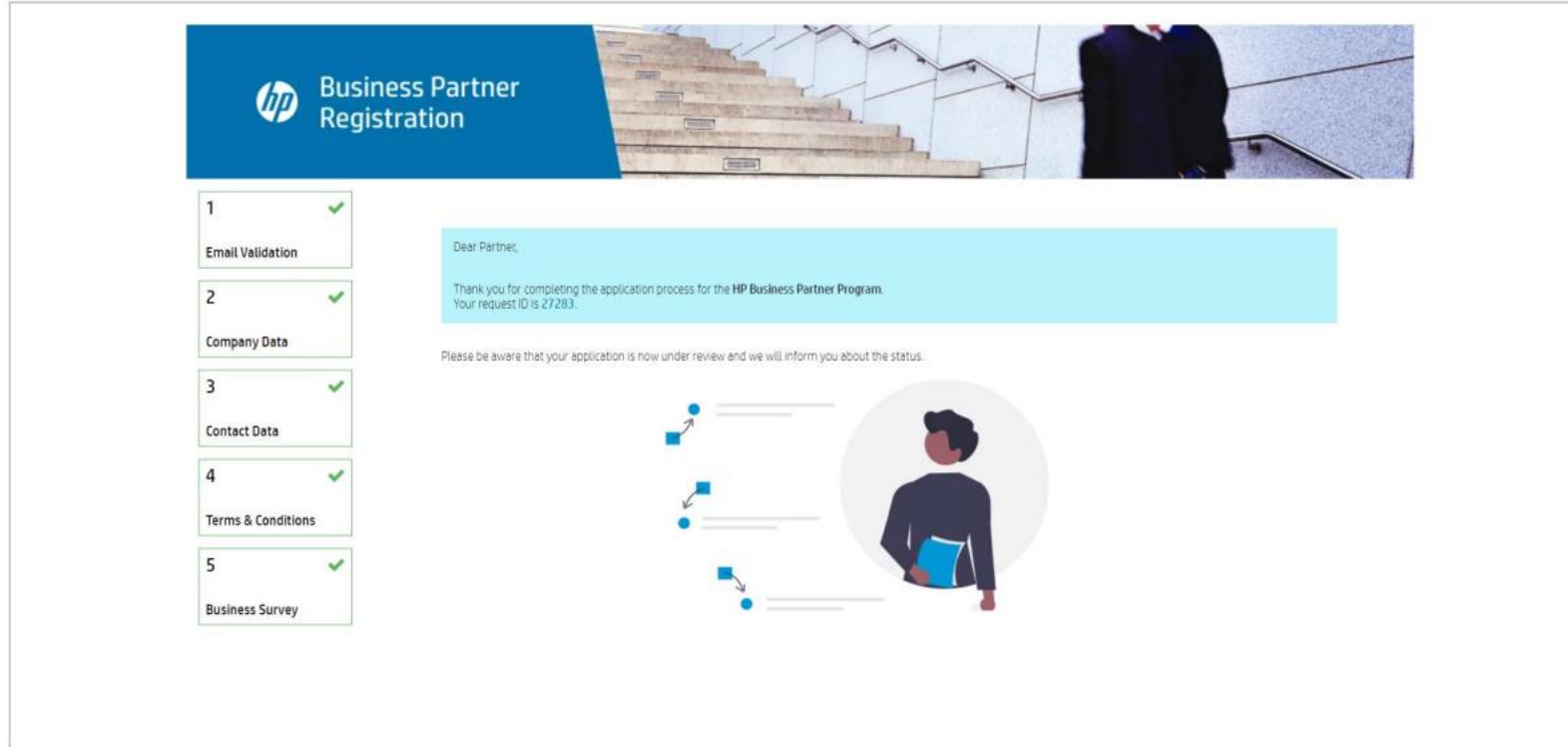
Current Distributors \*

Current Distributors

Current Vendors \*

Current Vendors

# HP Partner Business Programm Registrierung



The screenshot shows the HP Business Partner Registration confirmation page. At the top left, there is a blue header with the HP logo and the text "Business Partner Registration". Below this, a progress bar on the left lists five steps, all of which are completed with green checkmarks:

- 1 Email Validation
- 2 Company Data
- 3 Contact Data
- 4 Terms & Conditions
- 5 Business Survey

The main content area features a light blue box with the following text:

Dear Partner,

Thank you for completing the application process for the HP Business Partner Program.  
Your request ID is 27283.

Please be aware that your application is now under review and we will inform you about the status.

Below the text is an illustration of a person in a dark suit holding a blue folder, surrounded by a circular flow diagram with blue squares and arrows.

**Dankeschön, geschafft!**

Sie erhalten die Information, dass Ihre Daten übermittelt wurden.

Ihre Registrierung wird nun bei HP bearbeitet und Sie erhalten eine Willkommens-email, sobald alles erfasst wurde.

**Damit sind Sie HP Business Partner - wir freuen uns auf die Zusammenarbeit!**

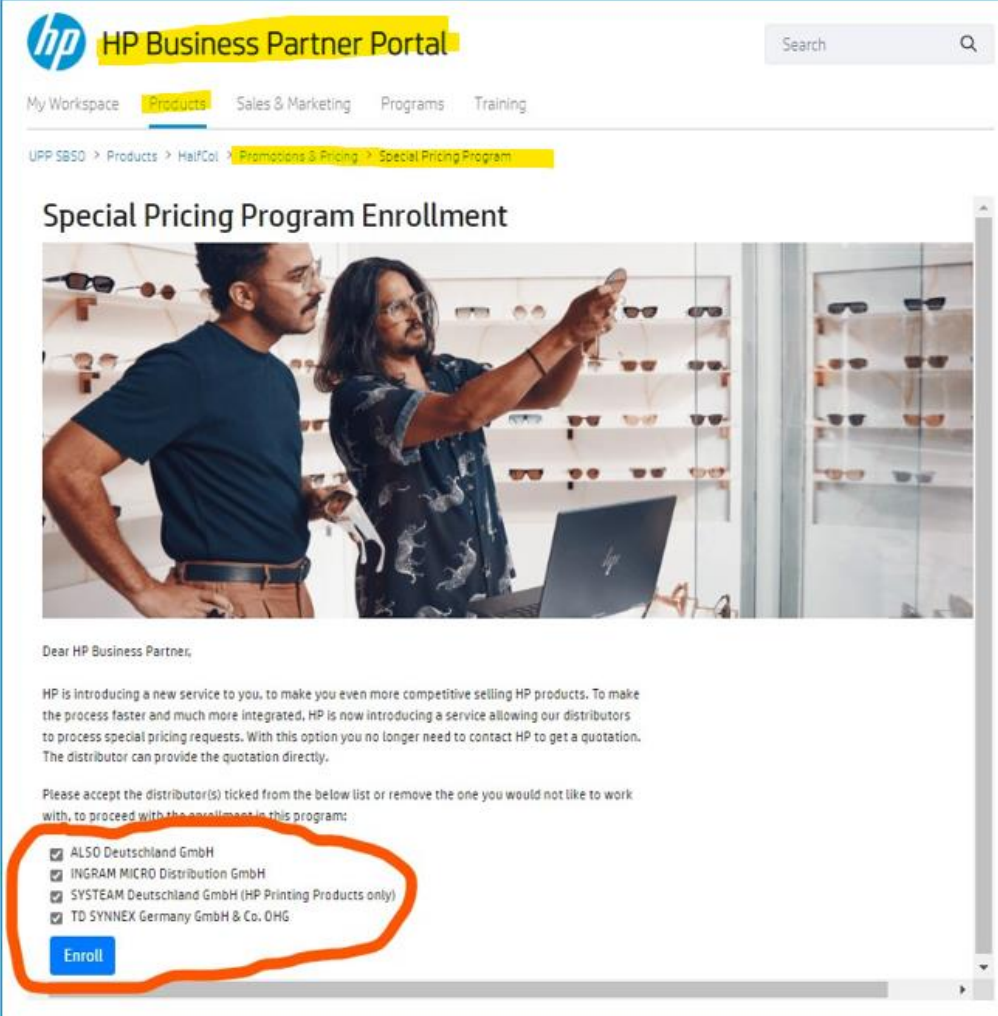
# HP Business Partner Programm

Wie kann ich Sonderpreise für Endkundenprojekte bekommen?

(nur in  anwendbar)

# Sonderpreise für Endkundenprojekte

- HP **Business** Partner können über einen der autorisierten HP Distributoren Projektpreise anfragen lassen  
→ der Distributor Ihrer Wahl erstellt die Anfrage = „quote“ für den Business Partner, also in seinem Namen = „on behalf“
- Hierfür müssten Sie dem Distributor (oder mehreren) **einmalig** die Erlaubnis geben, solche Projekte in Ihrem Namen bei HP anfragen zu dürfen, deshalb ist die Registrierung notwendig
- Das funktioniert ebenfalls über das HP Business Partner Portal. Unter **PRODUKTE - PROMOTIONS & PREISE - SPECIAL PRICING PROGRAM** müssen Sie lediglich für den/die Distributor(en) Ihrer Wahl auf „Akzeptieren“ (Enroll) klicken
- Autorisierte HP Distributoren:
  - ALSO Deutschland GmbH
  - INGRAM MICRO Distribution GmbH
  - SYSTEAM Deutschland GmbH (nur Drucker-Geschäft)
  - TD Synnex Germany GmbH & Co. OHG



hp HP Business Partner Portal

My Workspace **Products** Sales & Marketing Programs Training

UPP SB50 > Products > HalfCol > Promotions & Pricing > Special Pricing Program

### Special Pricing Program Enrollment

Dear HP Business Partner,

HP is introducing a new service to you, to make you even more competitive selling HP products. To make the process faster and much more integrated, HP is now introducing a service allowing our distributors to process special pricing requests. With this option you no longer need to contact HP to get a quotation. The distributor can provide the quotation directly.

Please accept the distributor(s) ticked from the below list or remove the one you would not like to work with, to proceed with the enrollment in this program:

- ALSO Deutschland GmbH
- INGRAM MICRO Distribution GmbH
- SYSTEAM Deutschland GmbH (HP Printing Products only)
- TD SYNNEK Germany GmbH & Co. OHG

**Enroll**

<https://partner.hp.com/web/upp-sbso/login>

# Sonderpreise für Endkundenprojekte - Registrierung

hp HP Business Partner Portal REGISTER SIGN IN

**Margin**  
**Boost your profitability**  
Dedicated promotions, incentives, hot offers, special pricing, HP takes it one step further to help you earn more.

**Sales support**  
Closer to you  
**Dedicated partner support**  
Get access to a local support team who can answer you questions. Use the Partner website to access sales and product materials.

**Better Pricing**  
Works for you  
**Personalized quotations**  
Earn additional discounts on specific deals and get access to special promotions.

**Reward**  
Sales Incentives  
**Personalized quotations**  
As an HP Business Partner, you can participate in a special incentive loyalty program.

?  
Get Support

Business Partner Program - Terms and Conditions Open

<https://partner.hp.com/web/upp-sbso/login>

Bitte melden Sie sich unter die Link im HP Business Partner Portal an

# Sonderpreise für Endkundenprojekte - Registrierung

hp HP Business Partner Portal

My Workspace Products Sales & Marketing Programs Training

HP Hot Offers im November  
Jetzt bis zu €100 Rabatt sichern

**Business Partner Team**  
Bei allgemeinen Fragen, kontaktieren Sie unsere HP Distributoren.  
Bei Projektanfragen autorisieren sie sich bitte vorab hier.  
Wenn Ihre Anfrage freigeschaltet wurden, melden wir uns bei Ihnen.

hp HP Business Partner Portal

My Workspace Products Sales & Marketing Programs Training

Product Catalog HP Product Finder Promotions & Pricing Services

- Commercial PC
- Commercial Print
- Commercial Display

- Promotions
- Special Pricing
- Special Pricing Program

- Care Pack Central
- Care Pack Finder Files
- Care Pack Registration
- Product Warranty Check

Configuration Tools  
Workstation Configurator

hp HP Business Partner Portal

My Workspace Products Sales & Marketing Programs Training

UPP SB50 > Products > Half/Col > Promotions & Pricing > Special Pricing Program

## Special Pricing Program Enrollment

Dear HP Business Partner,

HP is introducing a new service to you, to make you even more competitive selling HP products. To make the process faster and much more integrated, HP is now introducing a service allowing our distributors to process special pricing requests. With this option you no longer need to contact HP to get a quotation. The distributor can provide the quotation directly.

Please accept the distributor(s) ticked from the below list or remove the one you would not like to work with, to proceed with the enrollment in this program:

- ALSO Deutschland GmbH
- INGRAM MICRO Distribution GmbH
- SYSTEAM Deutschland GmbH (HP Printing Products only)
- TD SYNEX Germany GmbH & Co. OHG

Enroll

Nach der abgeschlossenen Registrierung erhalten Sie ein Bestätigungsmail und den Hinweis, dass die Freischaltung bis zu 2 Tagen dauert.





# Herzlichen Dank!

#

FUTURE

READY

