

Angebote und Partneranreize

Q1

Stärken Sie die Ausfallsicherheit der Daten Ihrer Kunden mit unveränderlichen Backups!

Ransomware-Angriffe sind weiterhin auf dem Vormarsch und die Datenvolumen wachsen exponentiell, was die Anfälligkeit von Unternehmen für Cyberkriminelle erhöht. IT-Sicherheitsanbieter können allein nicht für die Sicherheit der Daten ihrer Kunden garantieren.

Bieten Sie den unveränderlichen OneXafe-Speicher kostenlos an, wenn Sie eine UDP-Appliance der 9000er Serie mit einer mindestens 3-jährigen Platinum Maintenance verkaufen.

Vertragsbedingungen: [hier klicken](#)

Bieten Sie Ihren Kunden [OneXafe](#) und/oder [Arcserve UDP/Appliance](#) zu einem Preis bis zur Hälfte des UVP* an und stärken Sie deren Datenausfallsicherheit!

Vertragsbedingungen: [hier klicken](#)

*Empfohlener UVP-Rabatt; für Partnerrabatte wenden Sie sich bitte an Ihren lokalen Arcserve Vertriebsmitarbeiter.

Arcserve Geld-zurück-Garantie

Bei Arcserve glauben wir an eine Partnerschaft mit unseren Partnern und Kunden, und wir sind absolut entschlossen, Risiken mit unseren Benutzern zu teilen. Im Gegensatz zu anderen Datenschutzanbietern garantieren wir jedoch, dass bei der Implementierung einer von Sophos geschützten Arcserve-Lösung und der Einhaltung unserer 3-2-1-Best-Practice-Leitlinien eine Wiederherstellung Ihrer Daten nach einem Ransomware-Angriff möglich ist oder Sie erhalten Ihr Geld zurück.

Vertragsbedingungen: [hier klicken](#)

Bitte kontaktieren Sie Ihren lokalen Arcserve Vertriebsmitarbeiter für weitere Details.



Angebote und Partneranreize

Q1

OneXafe Solo: Spezielles NFR-Angebot

Mit OneXafe Solo können Partner Kunden von überall aus und jederzeit verwalten und schützen. Einfach anschließen, eine Verbindung zum Internet herstellen und schon können Sie die Daten Ihrer Kunden sichern.

- Abonnement für 12 Monate
- Premium Support für bis zu 3 Geräte
- Wenn das zwölfmonatige Abonnement abgelaufen ist, können Sie es zum selben Preis verlängern.

Bitte wenden Sie sich für ein Angebot in Ihrer Währung an Ihren Distributor.

SKUs von Ihrem lokalen Distributor:

- OXS300-YSUB-1YR-NFR / OneXafe Solo 300, Jahresabonnement, Prem Sup, 1 Jahr Laufzeit NFR
- OXS300-SHIP OneXafe Solo 300 Versandkosten

[Genauere Informationen und AGB finden Sie hier.](#)

OneXafe Solo für RoBo-Umgebungen und KMU

OneXafe Solo ist eine Backup- und Disaster Recovery-Appliance, die für KMU und Remote-Office-Filialen (RoBo) entwickelt wurde. Es kann Daten direkt in die Arcserve Disaster Recovery Cloud streamen und gewährleistet so die Geschäftskontinuität. Diese beeindruckende Appliance ermöglicht es Ihnen, die Datensicherung jederzeit und unabhängig vom aktuellen Standort aus zu verwalten.

Einfach anschließen, eine Verbindung zum Internet herstellen und schon können Sie Ihre Daten sichern. Jetzt müssen Sie nicht extra einen Techniker vor Ort bestellen. Erleben Sie jetzt die Leistungsfähigkeit von OneXafe Solo in der verteilten Umgebung Ihrer Kunden!

Qualifizierende Prepaid-Jahres-SKU nur bei Arcserve-Distributoren erhältlich

OXS300-SUB-1YR-EU	OneXafe Solo 300, Appliance plus 1 geschützter Server mit Cloud Services Premium Support, 1 Jahr Laufzeit. EU/UK-Netz kabel	UVP 1.156,11 Euro
OXS300-ASVR-SUB-1YRP	OneXafe Solo 300 Promo, 1 zusätzlicher geschützter Server mit Cloud Services Premium Support, 1 Jahr Laufzeit	UVP 609,00 Euro (statt UVP 978 Euro – 38 % Ersparnis!)

Es gelten die empfohlenen Rabatte des Arcserve-Partnerprogramms:

- Registriert: 20 % Rabatt auf UVP
- Zertifiziert: 25 % Rabatt auf UVP
- Premier/Elite: 30 % Rabatt auf UVP



Angebote und Partneranreize

Q1

Cloud Services Basic

Mit [Cloud Services](#) können Sie die Kosten kontrollieren, indem Sie die Services an die Geschäftsanforderungen und das Budget anpassen. Außerdem werden Sie nie mit zusätzlichen Gebühren überrascht, wenn die Wiederherstellung abgeschlossen ist. Wenn die Katastrophe eintritt, sollten Sie wissen, dass Daten sicher, wiederherstellbar und verfügbar sind.

Details über Cloud Services Basic:

- Preis:** Der Cloud Basic-Paketpreis für Vor-Ort-Datensicherungssoftware und Cloud Basic ist jetzt **21,10 CHF** pro Maschine und Monat betragen.
- Kapazität:** Die Kapazität für Cloud Basic wird 500 GB pro Maschine betragen, im Gegensatz zu den heutigen 1 TB.
- Aufbewahrung:** Sie können jetzt manuell Ihre eigenen Aufbewahrungseinstellungen mit bis zu **20 zusätzlichen Wiederherstellungspunkten** einrichten, ohne dass zusätzliche Gebühren anfallen. Beachten Sie Folgendes: Je mehr Wiederherstellungspunkte Sie verwenden, desto mehr Speicherplatz können Sie verbrauchen, was dazu führen kann, dass Sie Ihren gepoolten Speicherplatz überschreiten und Gebühren für übermäßigen Speicherplatz anfallen.

Alle anderen Funktionen wie BMR-Image-Laufwerke, Seed-Laufwerke und andere Cloud Basic-Funktionen und -Dienste bleiben unverändert.

ShadowXafe-Upgrade für Endbenutzer

Ersetzen Sie Backup- und Wiederherstellungslösungen anderer Anbieter durch ShadowXafe und erhalten Sie **beim Kauf von 3 Jahren Premium-Wartung die unbefristete(n) Lizenz(en) kostenlos.**

Qualifizierte SKUs

Typ	Beschreibung	UVP
ShadowXafe Socket SX-C-VSOC-PM36-PS	Virtual Socket, unbefristet, mit 36 Monaten Premium-Wartung	734,15 €
ShadowXafe VM SX-C-VVM-PM36-PS	Virtuelle VM, unbefristet, mit 36 Monaten Premium-Wartung	105,38 €
ShadowXafe Physical Server SX-C-PS-PM36-PS	Physischer Server, unbefristet, mit 36 Monaten Premium-Wartung	615,71 €

Vertragsbedingungen:

- Gilt nur für Endbenutzer (unbefristete Lizenz)
- Kunde/Partner weist den Besitz eines Wettbewerberprodukts nach
- Keine Begrenzung der Anzahl der unbefristeten ShadowXafe-Lizenzen, die mit dem Wettbewerbersrabatt erworben werden können, sobald das Angebot von Arcserve genehmigt wurde
- Es gelten die üblichen Partner Rabatte
- Nur über die Distribution verfügbar



Angebote und Partneranreize

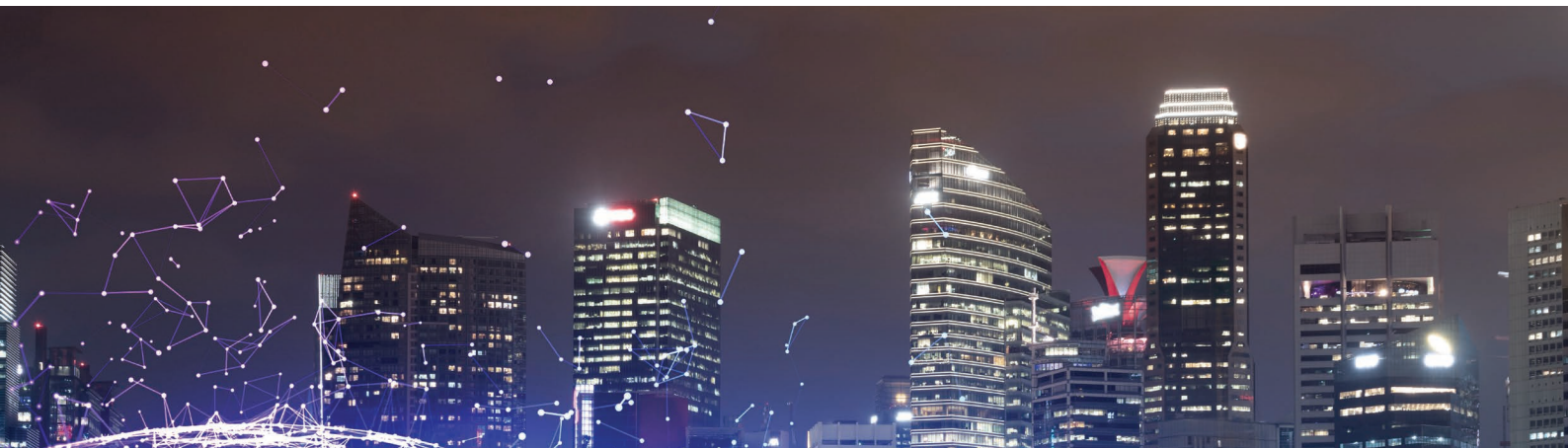
Q1

ShadowProtect SPX Upgrade-Angebote

ShadowProtect SPX ist eine wichtige Komponente der Arcserve-Datensicherungsplattform und stärkt Ihre gesamte Datenausfallsicherheit für die ständig wachsende verteilte Belegschaft. Mit dem Erscheinen von SPX7 ist ein gültiger Support- und Wartungsvertrag erforderlich, um darauf upgraden zu können und in den Genuss der Vorteile zu kommen.

Wenn Ihre SPX-Kunden mit unbefristeter Lizenz keinen Support mehr erhalten, nutzen Sie jetzt unsere SPX-Upgrade-Aktion und sparen Sie bis zu 40 % des regulären Wiedereinrichtungspreises!

Qualifizierte SKUs	
XSXW00USUS0100HZZ	ShadowProtect SPX Server (Windows) - Upgrade-Angebot - Anzahl 1-9, 1 Jahr Wartung
XSXW00USUS013YHZZ	ShadowProtect SPX Server (Windows) - Upgrade-Angebot - Anzahl 1-9, 3 Jahre Wartung
KXDW00USUS0100HZZ	ShadowProtect SPX Desktop (Windows) - Upgrade-Angebot - Anzahl 1-19, 1 Jahr Wartung
KXDW00USUS013YHZZ	ShadowProtect SPX Desktop (Windows) - Upgrade-Angebot - Anzahl 1-19, 3 Jahre Wartung
QBUS00USUS0100HZZ	ShadowProtect SPX for Small Business (Windows) - Upgrade-Angebot - 1 Jahr Wartung
QBUS00USUS013YHZZ	ShadowProtect SPX for Small Business (Windows) - Upgrade-Angebot - 3 Jahre Wartung



Angebote und Partneranreize

Q1

Jetzt zertifizieren lassen und immer einen Schritt voraus sein!

Es gab noch nie einen besseren Zeitpunkt, um sich zertifizieren zu lassen!

Sichern Sie sich einen Amazon-Gutschein im Wert von bis zu 50 €, wenn Sie den kostenlosen Onlinekurs von Arcserve absolvieren und die dazugehörige Prüfung bestehen.

Führen Sie einfach eine der folgenden kostenlosen Onlinekurse durch und bestehen Sie die Prüfung vor dem 31. Dezember 2022:

- 25 € - 155E - Arcserve Sales Professional
- 35 € - Engineer - ShadowProtect SPX
- 50 € - Engineer - ShadowXafe / OneXafe

Genauere Informationen und AGB finden Sie [hier](#).

Partner Prämienprogramm

Bis dem 31. März 2022 bieten wir allen teilnehmenden Partnern ein aufregendes Prämienprogramm für Deal-Registrierungen und vieles mehr!

Deal Registration Reward

Reward	Beschreibung
€ 25	Für jede qualifizierte und akzeptierte Deal-Registrierung
€ 50	Für Neukundenerstgespräche (vor Ort oder virtuell)
€ 100	Für die Teilnahme an einem Neukunden-Projektmeeting (vor Ort oder virtuell) für unseren Vertrieb zusammen mit dem Vertriebsteam des Partners. Die Projektbesprechung muss sich auf eine Opportunity mit einem Wert von mindestens 5,000 USD oder mehr und auf einen NET NEW Kunden beziehen.
€ 200	Für einen erfolgreichen Neukunden-POC, der von unserem Pre-Sales-Team für ein Kundenprojekt geliefert wird. POC muss mit einer Opportunity mit einem Wert von mindestens 5,000 USD oder mehr und mit einem NET NEW Kunden verknüpft sein

Vertragsbedingungen: [hier klicken](#)

